

Salon interrégional de l'Industrie

Ouest Industries

4^{ème}
ÉDITION

Salon dédié à la sous-traitance industrielle,
équipements de production, équipements industriels, services

Nouveautés 2013

L'AÉRONAUTIQUE

LA PLASTURGIE

L'ELECTRONIQUE

**3 FILIÈRES MISES
À L'HONNEUR**

Rennes

04-05-06 JUIN 2013

Parc des Expositions

Sous-traitance et fournitures industrielles

- Usinage, mécanique
- Tôlerie, chaudronnerie
- Travaux de forge
- Travaux de fonderie
- Découpe, emboutissage, repoussage
- Machines spéciales
- Fabrication d'outillage, moules, modèle, maquette
- Traitements thermiques et de surface
- Transformation matières plastique, caoutchouc, composite, céramique, bois
- Electricité, électronique...

Équipements de production

- Machines outils
- Enlèvement et déformation
- Outils et outils coupants
- Logiciels...

Équipements industriels, services

- Fournitures industrielles
- Équipements industriels
- Emballage
- Outillage
- Maintenance
- Protection
- Formation
- Manutention
- Stockage...



CCI BRETAGNE

EDEN
Équipement Développement Commerce Réseau
Bretagne

meito

Union des
Industries
et Métiers de la Métallurgie
Bretagne

sotraban

www.sous-traiter.com
Association d'Aggrégation de la sous-traitance industrielle

LA BOURSE
de la machine-outil

PROD

mach
pro.fr

www.ouest-industries.com • info@ouest-industries.com

SALON OUEST INDUSTRIES : Immeuble Rencontre - 1 rue Henri Spriet - Z.I. HENRI SPRIET

14120 MONDEVILLE - Tél : 02 99 22 84 12 - Fax : 02 99 22 84 13

Le grand ouest figure désormais au **premier**



Le grand ouest c'est :

- 47 000 industries
- 760 000 emplois directs
- Une sous-traitance de haute qualité dans des domaines d'activités multiples :

- Travail des métaux : (enlèvement - déformation - chaudronnerie)
- Plastiques
- Composites
- Électronique
- Production
- Services...



Aéronautique :

1000 emplois en 2013* et des besoins en constante progression.

Technologies :

La Bretagne classée parmi les 6 régions les plus innovantes**.

Plasturgie :

2^{ème} région en France, 25 000 salariés, 570 entreprises, une progression de 46% sur les 8 dernières années, 59% pour la Bretagne**.

* Source "Ouest-France Entreprises"

**Source "Plasti-Ouest"



1er rang des régions industrielles

Bilan 2011

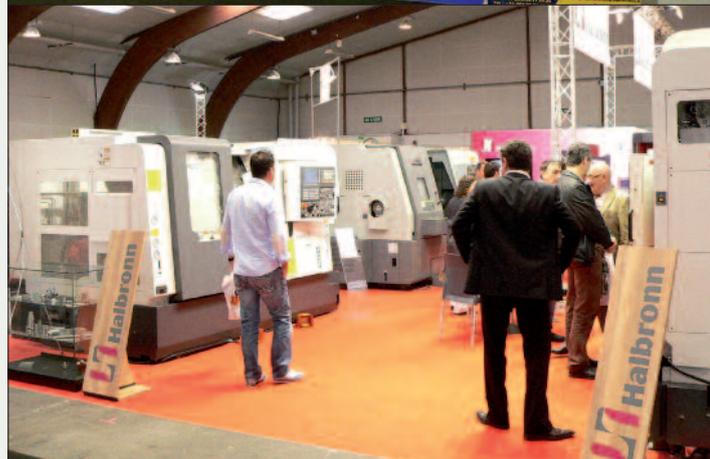
L'optimisme à pris le dessus au salon OUEST-INDUSTRIES édition 2011, avec plus de 4000 visiteurs sur les trois jours d'exposition. L'industrie du grand nord-ouest à encore une fois démontré son dynamisme.

Des exposants et des visiteurs satisfaits.

La troisième édition du salon Ouest-Industries a eu lieu au parc des expositions de Rennes du 10, 11, 12 mai 2011. Le succès de cet évènement s'est une nouvelle fois répété, la réédition en 2013 est acquise.

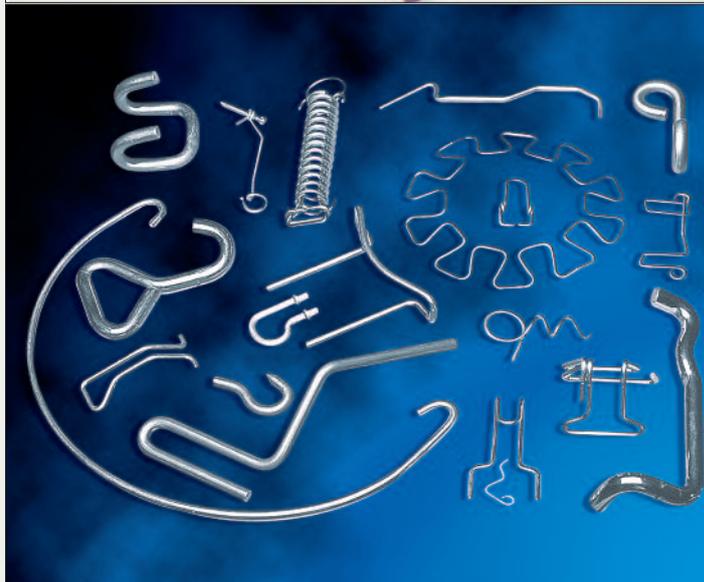
Une exposition sur 1 hall, avec un large choix de compétences liées à la sous-traitance industrielle ainsi que plus de 60 machines outils et équipements de production présentés aux visiteurs.

Un salon avec des exposants qui affirment leur attachement aux salons régionaux : 25% d'entre eux étaient issus de Bretagne, 15% de Loire-Atlantique, 10% de Normandie, 8% de Rhône-Alpes et 42% de toute la France.



Qui visite ?

Le salon a confirmé son rôle de mise en relation des entreprises industrielles. Les sociétés viennent de l'ouest, mais aussi des autres régions, à la recherche de sous-traitance et de solutions. Profil des visiteurs : Responsables de Sites, Directions Achats, Production/Fabrication, Travaux Neufs, Maintenance, Qualité, R&D, Bureaux d'Etudes, Bureaux des Méthodes, HSE, Logistique, ainsi que les Responsables Techniques et Environnement des agglomérations et des Communautés de Communes...



Qui expose ?

Les exposants seront de 3 natures

- Les entreprises qui cherchent à conquérir de nouveaux marchés en s'appuyant sur leurs maîtrises de technologies performantes.
- Les constructeurs et ingénieristes qui proposent des équipements mettant en œuvre des technologies nouvelles.
- Les sociétés de services à l'industrie qui proposent les nécessaires évolutions organisationnelles.



Pourquoi exposer ?

En exposant sur ce salon, vous allez rencontrer les décideurs de tous les secteurs de production du Grand Ouest, vous apporterez une réponse à tous leurs besoins.

Un salon à la mesure de votre entreprise :

Votre présence au Salon vous assure des contacts privilégiés avec vos clients actuels et futurs aussi qu'avec de nombreux décideurs importants. Trois jours au Salon Ouest-Industrie vous rapporteront beaucoup plus que des mois de déplacements, tout en vous coûtant beaucoup moins cher.

Les décideurs :

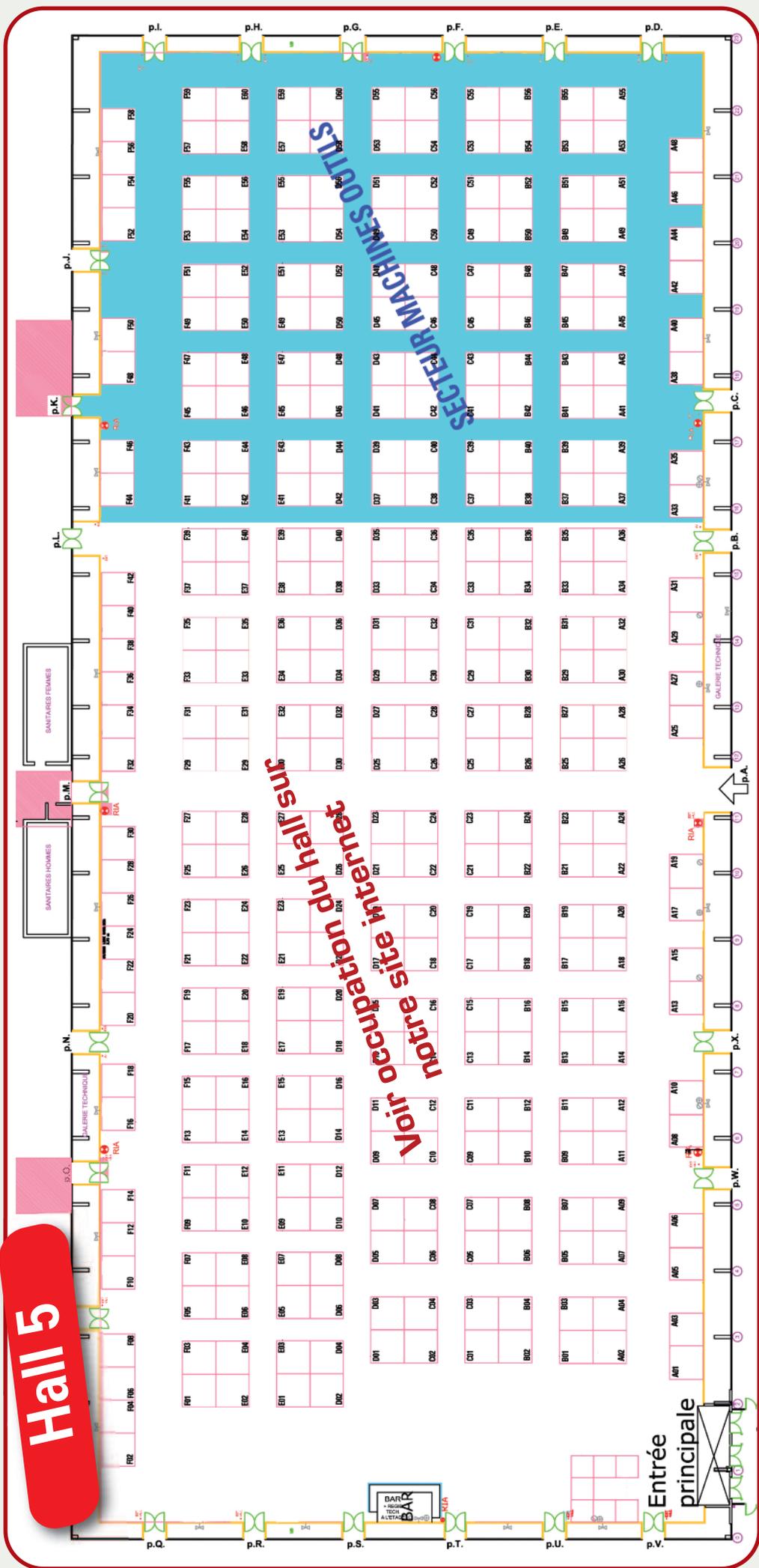
La majorité des visiteurs au Salon Ouest-Industrie utilisent, recommandent et achètent vos produits et vos services. Il s'agit de votre clientèle-cible, le regroupement de clients le plus sûr que vous puissiez souhaiter rencontrer dans un seul et même endroit! Les précédents salons l'ont démontré, les exposants l'ont affirmé à l'unanimité : Le Salon Ouest-Industrie, c'est le rendez-vous par excellence pour établir ou renouer des contacts d'affaires rentables. Prendre la décision d'exposer au salon, c'est assurer à votre entreprise une visibilité distinctive lui procurant des retombées économiques considérables. Le Salon se joue en quelques jours et s'exploite pendant plusieurs années.

Les atouts :

- économiser des mois de prospection
- sécuriser et fidéliser votre clientèle
- trouver de nouveaux clients et prospects
- reprendre contact avec d'anciens clients
- augmenter votre part de marché
- exposer de nouveaux produits
- vous démarquer par rapport à la concurrence
- consolider ou accroître votre image de marque et votre notoriété

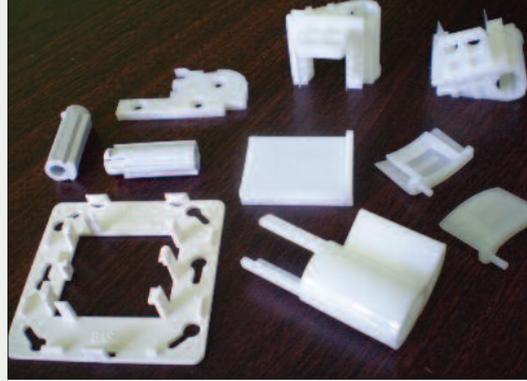
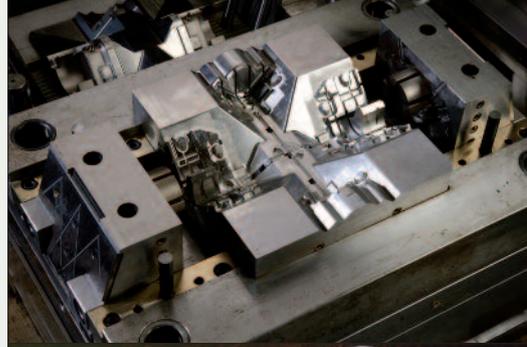
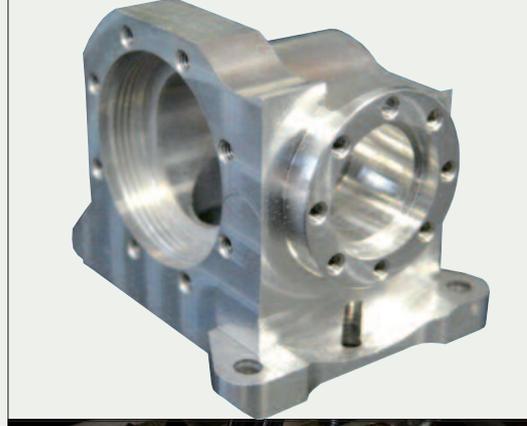


Hall 5

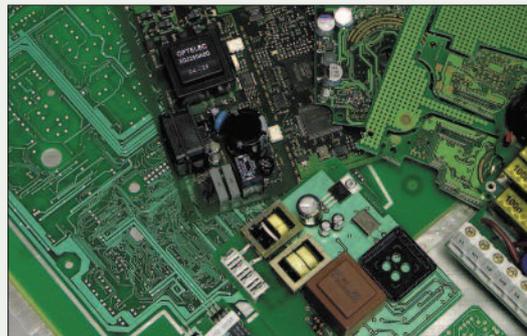


notre site internet
 Voir occupation du hall sur

SECTEUR MACHINES OPTIS



Rendez-vous sur le site
www.ouest-industries.com
 Pour plus d'informations
 contactez le **02 99 22 84 12**



Tarifs

► Ouest Industries

Salon dédié à la sous-traitance industrielle,
aux équipements de production, aux services

Votre stand : (Faites votre choix)

- Stand 9 m² meublé***
(* 1 Comptoir - 3 chaises - 1 table - 1 présentoir à plaquettes - 1 réfrigérateur - 1 corbeille à papier - 1 éclairage 3 spots - électricité 1 Kw) **2 100 €**
- Stand 9 m² meublé* dont 1 m² de réserve**
(* 1 Comptoir - 3 chaises - 1 table - 1 présentoir à plaquettes - 1 réfrigérateur - 1 corbeille à papier - 1 éclairage 3 spots - électricité 1 Kw) **2 300 €**
- Stand 18 m² meublé*** (1 seule dotation mobilier)
(* 1 Comptoir - 3 chaises - 1 table - 1 présentoir à plaquettes - 1 réfrigérateur - 1 corbeille à papier - 1 éclairage 3 spots - électricité 1 Kw) **3 750 €**
- Stand 18 m² meublé* dont 2 m² de réserve** (1 seule dotation mobilier)
(* 1 Comptoir - 3 chaises - 1 table - 1 présentoir à plaquettes - 1 réfrigérateur - 1 corbeille à papier - 1 éclairage 3 spots - électricité 1 Kw) **4 100 €**
- Stand nu de 9 m² sans réserve, ni mobilier ***
(uniquement 1 éclairage 3 spots + électricité 1 Kw) **1 920 €**
- Stand nu de 36 m² (sans structures, ni mobilier, ni électricité, uniquement moquette*)** **6 600 €**
- Aménagement simple du 36 m² nu avec raidisseurs**
(Réserve 1m² - 1 Comptoir - 3 chaises - 1 table - 1 présentoir à plaquettes - 1 réfrigérateur - 1 corbeille à papier - 4 rampes de 3 spots - 1 boîtier 3kw) **1 450 €**
- VITRINE (93 X 46,5 X 90)** **190 €**

* Ce prix comprend :

• Inscription gratuite au catalogue officiel de la manifestation qui vous sera remis gratuitement ainsi qu'à tous les visiteurs professionnels
• L'organisation de Rendez-vous d'affaires préprogrammés (facultatif)
• L'attribution gratuite de vos badges
• Une place de parking exposant
• La mise à disposition de 300 cartes d'invitation
• Le gardiennage de nuit
• Le nettoyage journalier au sol de votre stand.

Assurance (obligatoire)

- 90 € par raison sociale

L'assurance dommage des biens exposés (contrat souscrit par l'organisateur garantissant les marchandises à hauteur de 2 847 Euros, **mais ne couvre pas les écrans plasma, ordinateurs, appareils photos numériques, téléphone portable**). La garantie prend fin à l'heure de fermeture du salon.

Options (sur demande)

- Dotation mobilier supplémentaire**
(Soit : 1 Comptoir - 3 chaises - 1 table - 1 présentoir à plaquettes - 1 réfrigérateur - 1 corbeille à papier) **250 €**
- Demande de m² supplémentaire pour réserve (par m²)** **150 €**
- Electricité (Pour marchands de machines - voir tableau ci-dessous)**

TARIF ELECTRIQUE POUR LES 3 JOURS

3 Kw	272 € H.T.	18 Kw	726 € H.T.	80 Kw	1 854 € H.T.
9 Kw	514 € H.T.	30 Kw	1 206 € H.T.	100 Kw	2 126 € H.T.

Puissance électrique non divisible, arrivée en un seul point
(Prise : 3 phases + 1 neutre + 1 terre)

Photos de la dotation mobilier



BANQUE HÔTESSE
L. : 101 - P. : 43 - H. : 110



PRÉSENTOIR À PLAQUETTES
L. : 27 - P. : 35 - H. : 120



GUÉRIDON
Ø 75 - H. : 75



RÉFRIGÉRATEUR 140 L.
L. : 61 - P. : 55 - H. : 85

VITRINE EN SUPPLÈMENT (non comprise dans la dotation mobilier)

EXEMPLE : Stand de 9 m² avec réserve de 1 m²

VITRINE BASSE :

L : 93 x P : 46,5 x H : 90

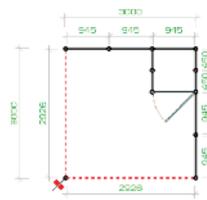
190 € HT



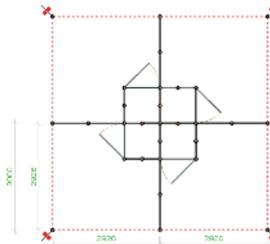
VITRINE HAUTE :

L : 35 x P : 35 x H : 162

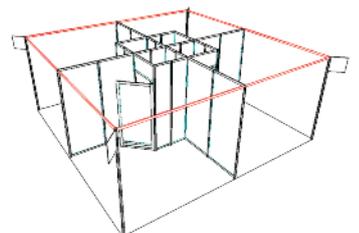
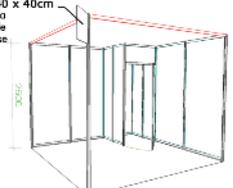
230 € HT



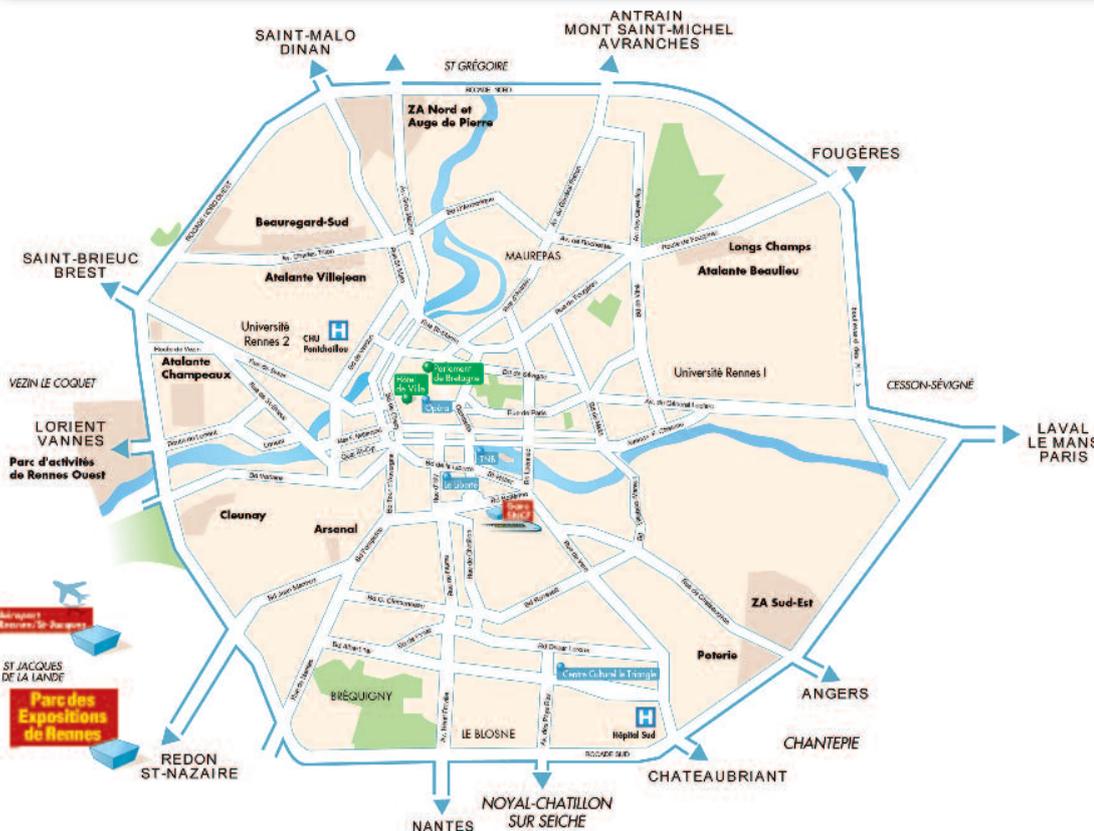
Ilot 4x9m² avec réserve de 1m² (Option)



Enseigne 40 x 40cm
comportant la
raison sociale
de l'entreprise.
(sans logo)



Accès Parc des Expositions de Rennes



En avion :

Rennes Aéroport (Aéroport de Saint-Jacques de la Lande)

En bus :

La ligne 57 dessert le Parc Expo à partir du centre de Rennes (de 6h30 à 20h50 - un bus toutes les 20 minutes)

En voiture :

Nantes - Rennes : 1h
Paris - Rennes : 3h
Caen - Rennes : 1h30

Salon interrégional de l'Industrie

Ouest Industries



Salon dédié à la sous-traitance industrielle,
équipements de production, équipements industriels, services

Rennes

04-05-06 JUIN 2013

Parc des Expositions

Les rendez-vous d'affaires

Comme pour l'édition 2011, Ouest-Industrie se positionnera une fois de plus en véritable partenaire en mettant en relation les donneurs d'ordres. Pour ce faire, un espace de rencontre est mis en place gracieusement afin de mettre en relation des partenaires susceptibles de répondre à des besoins spécifiques (innovations techniques, de production, d'équipements, de fournitures, services...). Des rendez-vous programmés organisés en amont du salon sont proposés permettant ainsi un dialogue constructif dans un espace dédié et géré par une équipe dynamique et disponible.

Le concept :

Un espace de rencontres entre donneurs d'ordres et sous-traitants.

Les objectifs :

Rencontrer des partenaires potentiels et favoriser un dialogue efficace pour satisfaire vos futurs besoins avec des sous-traitants préalablement sélectionnés.

Les moyens :

Une équipe à votre service au sein d'un espace dédié.

Sous-traitance et fournitures industrielles

- Usinage, mécanique
- Tôlerie, chaudronnerie
- Travaux de forge
- Travaux de fonderie
- Découpe, emboutissage, repoussage
- Machines spéciales
- Fabrication d'outillage, moules, modèle, maquette
- Traitements thermiques et de surface
- Transformation matières plastique, caoutchouc, composite, céramique, bois
- Electricité, électronique...

Équipements de production

- Machines outils
- Enlèvement et déformation
- Outils et outils coupants
- Logiciels...

Équipements industriels, services

- Fournitures industrielles
- Équipements industriels
- Emballage
- Outillage
- Maintenance
- Protection
- Formation
- Manutention
- Stockage...



www.ouest-industries.com • info@ouest-industries.com

SALON OUEST INDUSTRIES : Immeuble Rencontre - 1 rue Henri Spriet - Z.I. HENRI SPRIET

14120 MONDEVILLE - Tél : 02 99 22 84 12 - Fax : 02 99 22 84 13